

The ACTIC logo consists of a green triangle pointing downwards, followed by the word "ACTIC" in a bold, green, sans-serif font.

ACTIC

Q2

**Halvårsrapport
1 januari–30 juni 2019**

Actic Group AB

”Fortsatt omställning med tydligt mål i sikte”

Halvårsrapport 2019

”Arbetet med att driva det operativa omställningsarbetet för långsiktigt lönsam tillväxt har präglat det andra kvartalet. Detta har medfört omställningskostnader om totalt närmare 12 Mkr avseende bland annat organisationsförändringar och supportkostnader. Rörelseresultatet (EBIT) för kvartalet om -1,5 Mkr är högst otillfredsställande”.

–Anders Carlbark, VD

Andra kvartalet – april till juni 2019

- Nettoomsättningen minskade till 238,0 (239,5) Mkr, en tillväxt om -1 %, varav -4 % organiskt.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -1,5 (20,7) Mkr, vilket ger en marginal om -0,6 (8,7) procent.
- Periodens resultat uppgick till -10,4 (5,6) Mkr.
- Resultat per aktie före och efter utspädning uppgick till -0,66 (0,35) kronor.
- Öppning av nya anläggningar i Mora samt Södertälje.

Första halvåret – januari till juni 2019

- Nettoomsättningen ökade till 490,7 (483,7) Mkr, en tillväxt om 1 %, varav -2 % organiskt.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 12,0 (41,8) Mkr, vilket ger en marginal om 2,4 (8,6) procent.
- Periodens resultat uppgick till -10,3 (11,6) Mkr.
- Resultat per aktie före och efter utspädning uppgick till -0,65 (0,73) kronor.
- Tillträde av verksamheten i Asker Treningscenter, Oslo, per 1 januari.
- Öppning av ny anläggning i Leksand samt stängning av en anläggning i centrala Oslo.

Finansiella nyckeltal

Belopp i Mkr	Apr-jun 2019	Apr-jun 2018	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Rullande 12	Jan-dec 2018
Nettoomsättning	238,0	239,5	490,7	483,7	948,2	941,2
Rörelseresultat EBITDA	55,5	73,9	126,0	149,2	261,9	285,0
Rörelsemarginal, EBITDA, %	23,3	30,9	25,7	30,8	27,6	30,3
Rörelseresultat EBIT	-1,5	20,7	12,0	41,8	41,4	71,1
Rörelsemarginal, EBIT, %	-0,6	8,7	2,4	8,6	4,4	7,6
Periodens resultat	-10,4	5,6	-10,3	11,6	-2,1	19,8
Resultat per aktie före och efter utspädning, kr	-0,66	0,35	-0,65	0,73	-0,13	1,25
Kassaflöde från den löpande verksamheten	45,6	40,4	89,2	119,1	219,1	249,0
Periodens kassaflöde	-8,9	-11,9	-66,0	-1,4	-0,3	64,4
Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädning	15 896 936	15 896 936	15 896 936	15 896 936	15 896 936	15 896 936
Soliditet, %	26,2	29,5	26,2	29,5	26,2	28,3
Snittintäkt per medlem (ARPM) totalt, Kr	352	350	363	353	355	346

För definition av nyckeltal se sidan 17.

Anläggningar och medlemmar

Belopp i Mkr	Apr-jun 2019	Apr-jun 2018	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Rullande 12	Jan-dec 2018
Antal anläggningar vid periodens slut	182	180	182	180	182	177
Antal medlemmar vid periodens slut	222 606	223 907	222 606	223 907	222 606	220 355
Antal medlemmar under perioden, snitt	226 140	228 275	226 033	229 208	222 991	226 610

	Öppningar senaste 12 månader	Öppningar senaste 24 månader	Mogna klubbar	Totalt antal klubbar
Norden	4	2	151	157
Tyskland	0	4	21	25

Fortsatt omställning med tydligt mål i sikte

Med målsättning att öka koncernens lönsamhet med 40-50 mkr på årsbasis arbetar vi vidare med konceptualisering av erbjudandet och effektiviseringar av verksamheten. Vidare bevakas underpresterande anläggningar och där lönsamhetsmålen långsiktigt inte uppnås sker stängning eller avyttring, vilket ger en resultateffekt om 12-15 mkr på årsbasis.

Konceptualisering för ökad lönsamhet

Actic har under flera år etablerat och förvärvat enskilda anläggningar eller gymkedjor för att bygga kluster vilket medfört en ledande position på ett flertal lokala marknader. För att ta tillvara på stor-driftsfördelar och skapa långsiktigt lönsam tillväxt är en tydligare konceptualisering av erbjudandet nödvändig, där support och drift effektiviseras samt kunderbjudandet stärks.

För att öka produktiviteten ute på våra anläggningar implementeras under andra halvåret uppdaterade effektivitetsmål gällande bemanning, där nivåerna är framtagna utifrån våra bästa anläggningar med bra balans mellan en värdeskapande kundupplevelse och starka resultat.

Som tidigare kommunicerats bevakar vi ett 10-tal anläggningar som ej är lönsamma och ytterligare ett 25-tal anläggningar som ej uppfyller det interna lönsamhetsmålet. Vi har lagt en handlingsplan för varje anläggning med grund i nämnda koncept. Om anläggningar som ej är lönsamma inte når sina mål inom nio månader kommer de att avyttras eller stängas. Effekten av detta arbete kommer ge en resultatförbättring i intervallet 12-15 Mkr på årsbasis.

Planen för att öka organisationens lönsamhet implementeras successivt med målet att kostnaderna skall minska med i storleksordningen 40-50 Mkr på årsbasis med full effekt från första kvartalet 2020, exklusive nämnda resultatförbättring om 12-15 Mkr på årsbasis.

Otillfredsställande kvartalsresultat

Trots förvärvet av Asker i början av året, minskade intäkterna under kvartalet med cirka 2 Mkr, vilket bl.a. förklaras av avyttringen av Finland samt stängningen av Högdalen, men även av minskade PT-intäkter. Kvartalets rörelseresultat (EBIT) om -1,5 Mkr är högst otillfredsställande och utgör en minskning om 22,2 Mkr jämfört med föregående år. Kostnaderna ökar totalt ca 20 Mkr, vilket till ca 12 Mkr kan relateras till omställningsarbetet. Resterande 8 Mkr kan bl a hänföras till högre marknadsförings- och lokalkostnader men även till högre hyreskostnader, vilket ger högre avskrivningar av nyttjanderättstillgångar. Utfasning av omställningskostnaderna sker under andra halvåret samtidigt som vårt effektiviseringsarbete successivt ger resultat och nya effektivitetsmål avseende



bemanning implementeras i syfte att minska personalkostnaderna.

Förstärkt koncernledning

Under kvartalet rekryterades Sofia Brandberg som ny Chief Marketing Officer. Hennes erfarenhet av ledarskap samt att driva affärsorienterad förändring i kombination med datadriven marknadsföring kommer att vara viktiga faktorer för att stärka våra kundrelationer och bygga Actics varumärke inom träning och hälsa. Sofia tillträder sin nya tjänst under september 2019.

Rekrytering har även genomförts till en nyinrättad tjänst i koncernledningen som Head of Expansion. Tjänsten syftar bland annat till att utnyttja de etableringsmöjligheter som uppstår när ökad e-handel och minskat utbud av fysiska butiker ger oss nya möjligheter till spännande lägen och bättre hyresavtal. Rekryteringen beräknas slutföras under det tredje kvartalet.

Sammanfattningsvis är mitt fokus att tillsammans med vår organisation genomföra vårt operativa omställningsarbete och därigenom bygga vidare på vår långsiktiga plan för lönsam tillväxt.

Solna i augusti 2019

Anders Carlbark, VD

Finansiell utveckling

Nettoomsättning och rörelseresultat

Kvartalets nettoomsättning uppgick till 238,0 Mkr (239,5), en tillväxt om -1 procent. Förvärv bidrog med 9,9 Mkr, medan den organiska tillväxten i fasta växelkurser var negativ om 4 procent, vilket delvis förklaras av Högdalens stängning under 2018 samt minskade PT-intäkter. Medlemsbasen uppgick till 222 606 (223 907) vid periodens utgång. Minskningen av antalet medlemmar beror på de avyttrade finska anläggningarna och de avslutade kontrakten i Högdalen och Oslo. Dessa aktiviteter reducerade medlemsbasen med drygt 8 000 medlemmar, medan förvärvet av Asker Treningscenter har tillfört närmare 5 000 nya medlemmar. Valutaeffekter har påverkat nettoomsättningen positivt med 0,9 Mkr, och avyttrad verksamhet med -3,6 Mkr. Snittintäkten per medlem och månad (ARPM) ökade med 1 procent till 352 kr (350).

Kvartalets rörelseresultat (EBIT) om -1,5 Mkr (20,7) är högst otillfredsställande och utgör en minskning om 22,2 Mkr. EBIT-marginalen uppgick till -0,6 procent (8,7). Personalkostnaderna ökade cirka 7 Mkr, delvis relaterat till omställningsåtgärder. Övriga externa kostnader ökade med cirka 9 Mkr, huvudsakligen på grund av kostnader för konsulter, marknadsföring samt lokalkostnader. Lokalyror har ökat med index samt delvis som en effekt av Asker-förvärvet, vilket ger ökade avskrivningar av nyttjanderättstillgångar om cirka 4 Mkr.

Kvartalets kostnader ökar totalt med 20 Mkr, varav 12 Mkr kan relateras till omställningsarbetet. Utfasning av omställningskostnaderna sker under andra halvåret.

Första halvårets nettoomsättning uppgick till 490,7 Mkr (483,7), en tillväxt om 1 procent. Förvärv bidrog med 20,4 Mkr, medan den organiska tillväxten i fasta växelkurser var -2 procent. Valutaeffekter har påverkat nettoomsättningen positivt med 2,7 Mkr, och avyttrad verksamhet med -7,3 Mkr. Snittintäkten per medlem och månad (ARPM) ökade med 3 procent till 363 kr (353).

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 12,0 Mkr (41,8), tillika en EBIT-marginal om 2,4 procent (8,6). Resultatet har belastats med omställningskostnader om totalt 18 Mkr.

Finansiella intäkter och kostnader - halvåret

De finansiella kostnaderna uppgick till -24,1 Mkr (-23,9) och de finansiella intäkterna uppgick till 0,1 Mkr (0,0). De finansiella kostnaderna var hänförliga till räntekostnader för lånefinansiering och leasingsskulder. Se även tabell på sida 6.

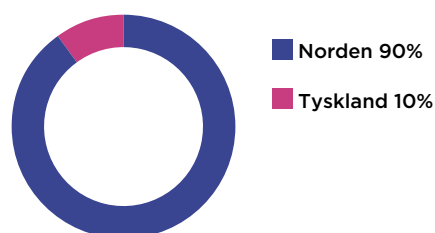
Skatt - halvåret

Periodens resultatpåverkan av skatt var positiv och uppgick till 3,1 Mkr (-3,1).

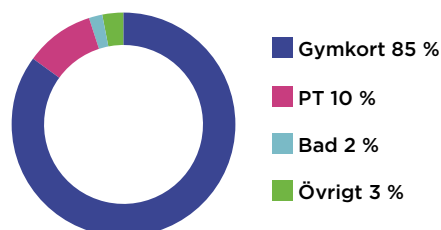
Koncernens resultat - halvåret

Koncernens resultat uppgick till -10,3 Mkr (11,6), vilket motsvarar ett resultat per aktie före och efter utspädning om -0,65 kronor (0,73).

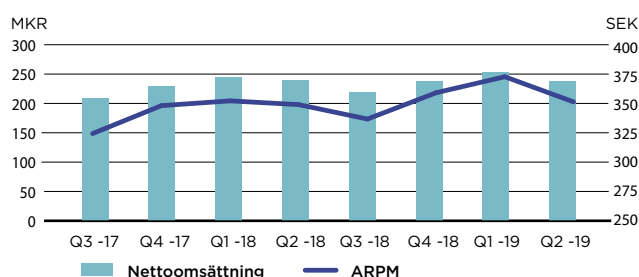
NETTOOMSÄTTNING PER RÖRELSESEGMENT, Q2



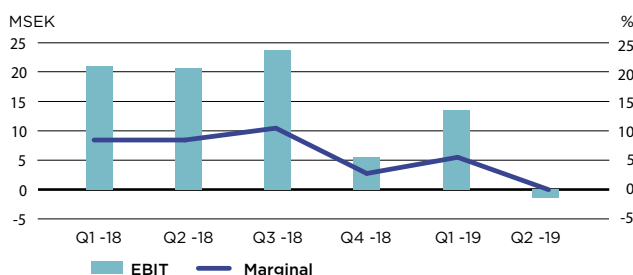
NETTOOMSÄTTNING PER PRODUKTKATEGORI, Q2



NETTOOMSÄTTNING & SNITTINTÄKT PER MEDLEM (ARPM)



EBIT & EBIT-MARGINAL



RÖRELSESEGMENT

Actic bedriver verksamhet i två rörelsesegment. Actics största rörelsesegment är Norden bestående av verksamhet i Sverige och Norge. Verksamheten har successivt expanderat sedan 1981. I Norden finns drygt

750 badhus varav Actic bedriver verksamhet i cirka 100 av dessa. Actics andra rörelsesegment består av Tyskland och Österrike där primärt Gym & Bad-anläggningar bedrivs.

Intäkter per rörelsesegment, Tkr

Norden	Apr-jun 2019	Apr-jun 2018	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Jan-dec 2018
Gym	180 465	178 786	365 470	359 784	702 011
PT	24 953	29 080	55 901	58 044	106 490
Bad	4 175	5 541	12 091	14 406	28 305
Övrig försäljning	5 789	6 349	12 640	13 942	25 294
Summa nettoomsättning	215 381	219 756	446 103	446 176	862 101
Övriga rörelseintäkter	7 480	7 625	16 128	15 875	32 426
Summa rörelsens intäkter	222 861	227 381	462 231	462 052	894 527

Tyskland	Apr-jun 2019	Apr-jun 2018	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Jan-dec 2018
Gym	21 405	18 436	42 110	35 056	74 174
PT	5	13	11	39	56
Bad	91	83	201	197	321
Övrig försäljning	1 132	1 173	2 308	2 241	4 545
Summa nettoomsättning	22 634	19 706	44 629	37 533	79 095
Övriga rörelseintäkter	105	322	501	634	1 288
Summa rörelsens intäkter	22 739	20 027	45 131	38 167	80 383

Koncern inkl koncerngemensamma intäkter	Apr-jun 2019	Apr-jun 2018	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Jan-dec 2018
Gym	201 870	197 223	407 580	394 840	776 184
PT	24 958	29 093	55 912	58 083	106 546
Bad	4 266	5 624	12 293	14 603	28 626
Övrig försäljning	6 921	7 522	14 948	16 183	29 839
Summa nettoomsättning	238 015	239 462	490 732	483 709	941 196
Övriga rörelseintäkter	7 585	7 946	16 629	16 509	33 714
Summa rörelsens intäkter	245 601	247 408	507 362	500 218	974 910

Rörelsesegment Norden

Nettoomsättningen under andra kvartalet uppgick till 215,4 Mkr (219,8), en minskning med 4,4 Mkr eller 2 procent. Minskningen relaterar främst till minskade PT-intäkter, avyttring av den finska verksamheten samt stängning av Högdalen 2018 men kompenseras delvis av Askerförvärvet. EBIT minskade till 11,9 Mkr (32,3), eller med 20,4 Mkr, motsvarande en marginal om 5,5 procent (14,7). Förutom den lägre omsättningen påverkas resultatet främst av omställningskostnader om 10 Mkr samt högre hyror, vilket medför högre avskrivningar på nyttjanderättstillgångar.

Nettoomsättningen under första halvåret var 446,1 Mkr (446,2). EBIT minskade till 38,3 Mkr (63,9), eller med 25,6 Mkr, motsvarande en marginal om 8,6 procent (14,3). Resultatet påverkas främst av omställningskostnader om 12 Mkr, ökade marknadsföringskostnader om 3 Mkr samt ökade hyror och därav ökade avskrivningar på nyttjanderättstillgångar om 7 Mkr.

Snittintäkten per medlem och månad (ARPM) ökade under första halvåret med 3 procent till 367 kr (356). Snittintäkten har ökat främst tack vare en högre andel försäljning av medlemskort till fullpris.

Vid periodens utgång fanns 157 anläggningar, två fler än föregående rapportperiod.

Rörelseresultat (EBITDA) och avstämning mot koncernens resultat före skatt, Tkr

Norden	Apr-jun 2019	Apr-jun 2018	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Jan-dec 2018
EBITDA	63 475	80 252	141 508	161 288	306 265
Avskrivningar immateriella anläggningstillgångar	-6 935	-7 497	-14 222	-15 871	-28 293
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	-6 654	-6 618	-13 661	-13 449	-29 094
Avskrivningar nyttjanderättstillgångar	-37 982	-33 823	-75 286	-67 990	-134 159
EBIT	11 904	32 314	38 339	63 978	114 719
Tyskland	Apr-jun 2019	Apr-jun 2018	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Jan-dec 2018
EBITDA	2 894	2 780	6 168	3 849	8 003
Avskrivningar immateriella anläggningstillgångar	-855	-889	-1 717	-1 723	-5 022
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	-2 673	-2 733	-5 314	-5 152	-10 652
Avskrivningar nyttjanderättstillgångar	-1 927	-1 656	-3 818	-3 222	-6 666
EBIT	-2 561	-2 499	-4 681	-6 248	-14 337
Koncerngemensamt					
EBITDA	-10 864	-9 090	-21 647	-15 978	-29 287
Summa koncernen	Apr-jun 2019	Apr-jun 2018	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Jan-dec 2018
EBITDA	55 505	73 942	126 028	149 159	284 981
Avskrivningar immateriella anläggningstillgångar	-7 790	-8 387	-15 939	-17 595	-33 315
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	-9 327	-9 351	-18 975	-18 601	-39 746
Avskrivningar nyttjanderättstillgångar	-39 909	-35 479	-79 105	-71 212	-140 825
EBIT	-1 521	20 726	12 010	41 752	71 095
Finansiella intäkter	30	-143	58	42	102
Finansiella kostnader	-12 090	-11 834	-24 079	-23 930	-42 568
<i>Däruv räntekostnader leasingskulder</i>	<i>-8 346</i>	<i>-7 742</i>	<i>-16 801</i>	<i>-15 778</i>	<i>-30 149</i>
Resultat före skatt	-13 581	8 748	-12 011	17 864	28 630

Rörelsesegment Tyskland

Nettoomsättningen under andra kvartalet uppgick till 22,6 Mkr (19,7), motsvarande en tillväxt om 15 procent. EBIT uppgick till -2,6 Mkr (-2,5).

Nettoomsättningen under första halvåret uppgick till 44,6 Mkr (37,5), motsvarande en tillväxt om 19 procent. EBIT uppgick till -4,7 Mkr (-6,2).

Resultatförbättringen förklaras av att under fjolåret nyöppnade anläggningar har nått en högre mognadsgrad. Medlemsbasen ökade med 8 procent till 23 908 medlemmar vid slutet av perioden och snittintäkten per medlem och månad (ARPM) med 5 procent till 316 kr (301) under perioden. Vid periodens utgång fanns 25 anläggningar, ingen förändring sedan föregående rapport.

Koncerngemensamma kostnader

Kostnadsökningen för koncernens gemensamma funktioner relateras mestadels till konsultkostnader för omställning inom finansfunktionen.

KASSAFLÖDE OCH LIKVIDA MEDEL

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 89,2 Mkr (119,1). Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -58,7 Mkr (-23,8), där ökningen främst relaterade till förvärvet av Asker Treningscenter i Norge. Likvida medel vid periodens slut uppgick till 64,7 Mkr (65,3). Tillgängliga ej nyttjade krediter uppgick vid periodens utgång till 77 Mkr, jämfört med 62 Mkr per 31 december 2018.

EGET KAPITAL OCH SKULDSÄTTNING

Soliditeten var 26,2 procent vid periodens slut jämfört med 28,3 procent per 31 december 2018. Räntebärande skulder uppgick till 1 390 Mkr vid periodens slut jämfört med 1 221 Mkr per 31 december 2018. Nettoskulden om 1 326 Mkr i relation till EBITDA under den senaste 12 månaders perioden uppgick till 5,1 gånger, att jämföra med 3,8 under helåret 2018.

INVESTERINGAR

Under perioden har bolaget investerat 14,9 Mkr i materiella anläggningstillgångar, vilket mestadels hänförs till nyöppnade anläggningar samt uppgraderingar av befintliga anläggningar. 11,0 Mkr har investerats i immateriella anläggningstillgångar medan 32,8 Mkr av investeringarna avser förvärv av Asker Treningscenter.

MEDARBETARE

Under perioden uppgick medelantalet heltidsanställda till 802, vilket kan jämföras med 800 under helåret 2018.

MODERBOLAGET

Periodens resultat uppgick till -5,1 Mkr (-3,9). Eget kapital uppgick vid periodens utgång till 812,9 Mkr jämfört med 825,7 Mkr 31 december 2018.

HÄNDELSE EFTER PERIODENS SLUT

Inga väsentliga händelser att rapportera.

SÄSONGSVARIATIONER

Actics verksamhet uppvisar säsongsvariationer där aktiviteten på anläggningarna är som högst under årets första kvartal. Efter att aktiviteten på anläggningarna minskar under slutet av andra kvartalet så tilltar medlemstillflöde och aktivitet på anläggningarna igen efter sommarmånaderna i slutet av det tredje kvartalet.

VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Actic är exponerad för ett antal såväl affärsmässiga som finansiella risker. De affärsmässiga riskerna kan delas upp i strategiska, operationella och legala risker. De finansiella riskerna är bland annat hänförliga till valutakurser, räntesatser, likviditet samt kreditgivning. Riskhanteringen inom Actic-koncernen syftar till att identifiera, kontrollera samt reducera risker. Detta sker utifrån en bedömning av riskernas sannolikhet och potentiella effekt för koncernen. Riskbedömningen är oförändrad jämfört med den riskbild som presenteras i årsredovisningen för 2018 på sidorna 87–88. Moderbolagets risker och osäkerhetsfaktorer är indirekt samma som för koncernen.

FRAMTIDSUTSIKTER

Actic lämnar ingen prognos.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att halvårsrapporten ger en rättvisande översikt av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Solna den 22 aug 2019

Göran Carlson

Styrelseordförande

Stefan Charette

Ledamot

Therese Hillman

Ledamot

Trine Lise Marsdal

Ledamot

Fredrik Söderberg

Ledamot

Viktor Linnell

Ledamot

Anders Carlbark

VD och koncernchef

Informationen i denna delårsrapport är sådan som Actic Group AB (publ) ska offentliggöra enligt lag om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades för offentliggörande torsdagen den 22 aug klockan 07:45.

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisor.

Koncernens resultaträkning i sammandrag

Tkr	Apr-jun 2019	Apr-jun 2018	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Jan-dec 2018
Nettoomsättning	238 015	239 462	490 732	483 709	941 196
Övriga rörelseintäkter	7 585	7 946	16 629	16 509	33 714
Totala intäkter	245 601	247 408	507 362	500 218	974 910
Handelsvaror	-2 430	-3 064	-4 830	-5 606	-11 326
Övriga externa kostnader	-84 573	-74 963	-176 350	-152 456	-311 078
Personalkostnader	-102 838	-95 265	-199 623	-192 734	-366 878
Avskrivningar av anläggningstillgångar	-57 026	-53 216	-114 018	-107 408	-213 886
Övriga rörelsekostnader	-255	-173	-529	-263	-648
Rörelseresultat	-1 521	20 726	12 010	41 752	71 094
Finansiella intäkter	30	-143	58	42	102
Finansiella kostnader	-12 090	-11 834	-24 079	-23 930	-42 568
Resultat före skatt	-13 581	8 748	-12 011	17 864	28 629
Skatt	3 142	-3 126	1 675	-6 291	-8 814
Periodens resultat	-10 439	5 622	-10 335	11 572	19 815
varav hänförligt till moderbolagets aktieägare	-10 439	5 622	-10 335	11 572	19 815
Resultat per aktie					
före utspädning (kr)	-0,66	0,35	-0,65	0,73	1,25
efter utspädning (kr)	-0,66	0,35	-0,65	0,73	1,25
Antal aktier	15 896 936	15 896 936	15 896 936	15 896 936	15 896 936

Koncernens rapport över totalresultat

Tkr	Apr-jun 2019	Apr-jun 2018	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Jan-dec 2018
Periodens resultat	-10 439	5 622	-10 335	11 572	19 815
Övrigt totalresultat					
Poster som har omförts eller kan omföras till årets resultat					
Periodens omräkningsdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter	3 059	7 785	13 081	20 348	4 982
Summa övrigt totalresultat	3 059	7 785	13 081	20 348	4 982
Periodens totalresultat	-7 380	13 407	2 746	31 920	24 797

Koncernens finansiella ställning i sammandrag

Tkr	2019-06-30	2018-06-30	2018-12-31
Tillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	892 671	874 505	854 784
Materiella anläggningstillgångar	285 004	286 029	280 311
Nyttjanderättstillgångar	907 812	712 286	727 591
Uppskjutna skattefordringar	7 488	6 355	6 770
Summa anläggningstillgångar	2 092 975	1 879 175	1 869 456
Övriga omsättningstillgångar	70 622	77 735	82 593
Likvida medel	64 670	65 337	130 580
Summa omsättningstillgångar	135 292	143 073	213 174
Summa tillgångar	2 228 267	2 022 263	2 082 629
Eget kapital och skulder			
Summa eget kapital	584 128	596 230	589 108
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	584 128	596 230	589 108
Långfristiga räntebärande skulder	1 227 919	1 038 480	1 056 540
Uppskjutna skatteskulder	20 693	21 312	22 274
Summa långfristiga skulder	1 248 612	1 059 793	1 078 813
Kortfristiga räntebärande skulder	162 328	135 435	164 932
Övriga kortfristiga skulder	233 199	230 806	249 776
Summa kortfristiga skulder	395 527	366 241	414 708
Summa skulder	1 644 139	1 426 034	1 493 521
Summa eget kapital och skulder	2 228 267	2 022 263	2 082 629

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital i sammandrag

Tkr	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare				
	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings-reserv	Balanserade vinstmedel inkl. periodens resultat	Totalt eget kapital
Ingående eget kapital 2018-01-01	753	639 686	-11 131	-23 670	605 638
Justering för retroaktiv tillämpning av IFRS 16, efter skatt			202	-33 582	-33 380
Justerat eget kapital 2018-01-01	753	639 686	-10 929	-57 252	572 258
Periodens totalresultat					
Periodens resultat				11 572	11 572
Periodens övriga totalresultat			20 348		20 348
Periodens totalresultat	-	-	20 348	11 572	31 920
Transaktioner med koncernens ägare					
Lämnade utdelningar				-7 948	-7 948
Summa tillskott från och värdeöverföring till ägare	-	-	-	-7 948	-7 948
Utgående eget kapital 2018-06-30	753	639 686	9 419	-53 628	596 230
Periodens totalresultat					
Periodens resultat				8 244	8 244
Periodens övriga totalresultat			-15 366		-15 366
Periodens totalresultat	-	-	-15 366	8 244	-7 122
Transaktioner med koncernens ägare					
Omklassificering av emissionskostnader		-239		239	-
Summa tillskott från och värdeöverföring till ägare	-	-239	-	239	-
Utgående eget kapital 2018-12-31	753	639 447	-5 947	-45 145	589 108
Ingående eget kapital 2019-01-01	753	639 447	-5 947	-45 145	589 108
Periodens totalresultat					
Periodens resultat				-10 335	-10 335
Periodens övriga totalresultat			13 081		13 081
Periodens totalresultat	-	-	13 081	-10 335	2 746
Transaktioner med koncernens ägare					
Lämnade utdelningar				-7 948	-7 948
Utgivna teckningsoptioner		222			222
Summa tillskott från och värdeöverföring till ägare	-	222	-	-7 948	-7 726
Utgående eget kapital 2019-06-30	753	639 669	7 134	-63 428	584 128

Koncernens rapport över kassaflöden i sammandrag

Tkr	Apr-jun 2019	Apr-jun 2018	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Jan-dec 2018
Den löpande verksamheten					
Resultat före skatt	-13 581	8 748	-12 011	17 864	28 630
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	57 206	52 686	114 410	107 408	214 224
Betald inkomstskatt	-3 779	-2 971	-8 417	-7 735	-11 052
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	39 846	58 464	93 982	117 537	231 801
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital					
Ökning (-)/Minskning (+) av varulager	372	1 069	-448	1 485	2 478
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar	18 652	5 867	11 703	10 398	7 873
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder	-13 314	-24 969	-15 993	-10 313	6 845
Kassaflöde från den löpande verksamheten	45 555	40 432	89 244	119 106	248 997
Investeringsverksamheten					
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-5 079	-8 342	-14 914	-18 739	-37 253
Erhållna investeringsbidrag	-	-	-	-	135
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-7 062	-2 321	-11 037	-5 038	-12 219
Förvärv av dotterföretag/rörelse, netto likviditetspåverkan	3 307	-	-32 769	-	-
Avyttring dotterbolag, netto likviditetspåverkan	-	-	-	-	1 032
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-8 835	-10 662	-58 719	-23 777	-48 304
Finansieringsverksamheten					
Upptagna lån	-	-	-	-	30 000
Amortering av lån	-	-	-15 000	-20 000	-20 000
Amortering av leasingsskuld	-37 885	-33 756	-73 799	-68 735	-138 383
Utgivna teckningsoptioner	222	-	222	-	-
Utbetald utdelning till moderbolagets aktieägare	-7 948	-7 948	-7 948	-7 948	-7 948
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-45 611	-41 705	-96 526	-96 683	-136 331
Periodens kassaflöde	-8 891	-11 936	-66 000	-1 354	64 362
Likvida medel vid periodens början	73 523	77 168	130 580	66 078	66 078
Valutakursdifferens i likvida medel	38	105	90	613	141
Likvida medel vid periodens slut	64 670	65 337	64 670	65 337	130 580

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

Tkr	Apr-jun 2019	Apr-jun 2018	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Jan-dec 2018
Nettoomsättning	1 890	858	2 623	1 491	4 014
Personalkostnader	-3 220	-1 735	-4 643	-2 682	-7 420
Övriga rörelsekostnader	-1 665	-1 743	-4 233	-3 609	-5 025
Av- och nedskrivningar av immateriella anläggnings- tillgångar	-6	-6	-13	-13	-26
Rörelseresultat	-3 002	-2 626	-6 267	-4 813	-8 457
Finansnetto	-1	-94	-236	-179	-387
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	8 728
Resultat före skatt	-3 003	-2 721	-6 502	-4 992	-116
Skatt	637	593	1 394	1 087	-
Periodens resultat	-2 365	-2 128	-5 109	-3 905	-116

Periodens resultat överensstämmer med periodens totalresultat för moderbolaget

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

Tkr	2019-06-30	2018-06-30	2018-12-31
Finansiella anläggningstillgångar	794 803	794 803	794 803
Immateriella anläggningstillgångar	459	98	157
Summa anläggningstillgångar	795 261	794 900	794 960
Summa kortfristiga fordringar	19 330	46 525	32 319
Summa omsättningstillgångar	19 330	46 525	32 319
Summa tillgångar	814 591	841 425	827 279
Bundet eget kapital	753	753	753
Fritt eget kapital	812 186	821 143	824 932
Summa eget kapital	812 940	821 896	825 685
Summa kortfristiga skulder	1 651	19 529	1 594
Summa eget kapital och skulder	814 591	841 425	827 279

Kvartalsdata

Belopp i Mkr, Koncernen	2019 Q2	2019 Q1	2018 Q4	2018 Q3	2018 Q2	2018 Q1
Nettoomsättning	238,0	252,7	238,2	219,3	239,5	244,2
EBITDA	55,5	70,5	60,3	75,5	73,9	75,2
EBITDA, marginal	23,3%	27,9%	25,3%	34,4%	30,9%	30,8%
Rörelseresultat EBIT	-1,5	13,5	5,6	23,7	20,7	21,0
Rörelseresultat EBIT, marginal	-0,6%	5,4%	2,4%	10,8%	8,7%	8,6%
Periodens resultat	-10,4	0,1	-0,1	8,4	5,6	6,0
Kassaflöde från den löpande verksamheten	45,6	43,7	66,3	63,6	40,4	78,7
Snittintäkt per medlem (ARPM) totalt, kr	352	374	360	334	350	353

Noter till de finansiella rapporterna

NOT 1 RAPPORTERANDE ENHET

Moderbolaget Actic Group AB, är ett svenskregistrerat aktiebolag med organisationsnummer 556895-3409. Denna halvårsrapport för koncernen med bokslutsdatum 30 juni 2019 innefattar bolaget och dess dotterbolag – tillsammans kallade koncernen.

NOT 2 REDOVISNINGSPRINCIPER

Denna halvårsrapport för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Halvårsrapport för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel, halvårsrapport. Upplysningar enligt IAS 34. 16A framkommer förutom i de finansiella rapporterna och dess tillhörande noter även i övriga delar av halvårsrapport.

För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen med undantag av nedan beskrivna ändrade redovisningsprinciper.

Ny och ändrad IFRS standard (IFRS 16) gäller för räkenskapsåret 2019. IFRS 16 ersätter samtliga tidigare utgivna standarder och tolkningsuttalanden som avser redovisning av leasingavtal. För leasetagare utgår klassificeringen av operationell och finansiell leasing och ersätts av en modell där alla leasingavtal redovisas som tillgång och skuld i rapporten över finansiell ställning, med avskrivningar och räntekostnader redovisade i resultatet.

Under 2018 gjorde koncernen en analys av de effekter som en tillämpning av IFRS 16 innebär. I huvudsak är det tre kategorier av tidigare operationella leasingavtal som påverkas. Främst påverkan har koncernens hyresavtal, då koncernen hyr lokaler för all sin verksamhet, utom för två anläggningar, samt att avtalen i stor utsträckning omfattar långa hyresperioder. Den andra kategorin är fordon, vilket utgör en väsentligt mindre värdemässig del av avtalen. Slutligen har koncernen tomträttsavtal för sina två byggnader, vilka också påverkas av IFRS 16.

Koncernens hyresavtal avseende lokalhyror är av olika karaktär. Det finns dels avtal med fast hyra, dels avtal med omsättningsbaserad hyra. Den senare kategorin kan även ha en garanterad miniminivå.

Vid beräkning av tillgång och skuld enligt IFRS 16 har enbart den fasta eller garanterade minimihyran beaktats för hyresavtal.

Utöver ovanstående tidigare operationella leasingavtal leasar koncernen en stor andel av den utrustning som finns på anläggningarna. För denna senare kategori tillämpas sedan tidigare reglerna om finansiell leasing enligt IAS 17. För denna kategori innebär övergången till IFRS 16 ingen skillnad för koncernen annat än en omklassificering från materiella anläggningstillgångar till nyttjanderätts-tillgångar.

Vid övergången till IFRS 16 har koncernen valt att tillämpa full retroaktiv metod. Denna innebär i korthet att alla leasingavtal, förutom avtal med ett lägre värde eller kortare löptid än 12 månader, har beräknats enligt IFRS 16 från den tidpunkt koncernen inträdde i avtalen. Detta skedde tidigast den 31 augusti 2012 då den nuvarande koncernstrukturen etablerades i samband med moderbolagets förvärv av verksamheten från tidigare ägare. Den ackumulerade effekten av denna omräkning per den 31 december 2017 har redovisats som en justering mot eget kapital per den 1 januari 2018. Därmed är jämförelsetal för tidigare perioder 2018 upprättade jämförbara med 2019.

Vid ingången av respektive avtal har leasing-skulden värderats till nuvärdet av de återstående leasingavgifterna, diskonterade med koncernens marginella upplåningsränta när avtalet ingicks. I de fall räntan i ett kontrakt är känd har denna räntesats tillämpats. Nyttjanderättstillgångarna värderas initialt till ett belopp motsvarande leasingskulden.

För leasingavtal som tidigare klassificerats som finansiella leasingavtal enligt IAS 17 fastställdes värdet av nyttjanderättstillgången och leasingskulden till samma värde som de beräknas till enligt IAS 17. Värdet av dessa avtals nyttjanderättstillgångar uppgick till 56,5 (53,8) Mkr vid utgången av 2018 respektive 2017, och ingår inte i nedanstående tabell, ej heller deras leasingskulder.

IFRS 16 effekter balansräkning

Mkr	2018-01-01	2018-12-31
Nyttjanderättstillgång	681,2	671,1
Uppskjuten skattefordran	9,1	9,3
Förutbetalda leasingkostnader	-16,5	-17,2
	673,8	663,2
Eget kapital	-33,4	-36,8
Leasingskulder	707,2	700,0
	673,8	663,2

IFRS 16 effekter resultaträkningen

Mkr	Jan-jun 2018	Jan-dec 2018
Övriga rörelsekostnader	79,2	143,2
Avskrivningar	-67,0	-118,9
Räntekostnader	-15,2	-27,8
Uppskjuten skatt	0,5	0,2
	-2,5	-3,3

NOT 3 UPPSKATTNINGAR OCH BEDÖMNINGAR

Upprättandet av delårsrapporten kräver att företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. De kritiska bedömningarna och källorna till osäkerhet i uppskattningar är desamma som anges i den senaste årsredovisningen.

NOT 4 TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Karaktären och omfattningen av närståendetransaktioner har inte förändrats väsentligt jämfört med den information som lämnades i årsredovisningen 2018.

NOT 5 FÖRVARV AV ASKER TRENINGSSENTER AS

I november 2018 meddelade Actic att avtal tecknats med Asker Treningscenter AS att överta deras tre anläggningar i Asker, Norge, genom ett inkrämsförvärv. Tillträde har skett per den 1 januari 2019. Slutlig köpeskilling uppgick till 32,8 Mkr.

Förvärvet har bidragit med 20,4 Mkr i nettoomsättning och 2,2 Mkr i rörelseresultat (EBIT) under första halvåret 2019.

Nedanstående tabell över den förvärvade verksamhetens nettotillgångar är slutlig.

Tkr**Den förvärvade verksamhetens nettotillgångar vid förvärvstidpunkten:**

Kundrelationer	5 511
Materiella anläggningstillgångar	5 473
Nyttjanderättstillgångar	161 759
Leasingskulder	-161 759
Övriga rörelsefordringar	535
Övriga rörelseskulder	-5 889
Netto identifierbara tillgångar och skulder	5 630
Inkrämsgoodwill	27 139
Överförd ersättning	32 769

Goodwill

I goodwillvärdet ingår synergier främst i form av kostnadssynergier då de förvärvade verksamheterna kan dra nytta av Actics befintliga supportfunktioner istället för att ha en egen administration. Actic förväntar sig också inköpssynergier då de förvärvade verksamheterna kan dra nytta av de centrala inköpsavtal som finns inom Actickoncernen. Förvärven förväntas även bidra med intäktssynergier genom förstärkt lojalitet hos medlemmarna då Actic kan erbjuda ett starkare produktutbud i regionen. Redovisad goodwill om 27 Mkr förväntas vara skattemässigt avdragsgill i sin helhet.

Immateriella tillgångar

Övriga identifierade immateriella tillgångar utgörs av kundrelationer. Nyttjandeperioden uppgår till 2 år.

Nyttjanderättstillgångar

Nyttjanderättstillgångar samt motsvarande leasingkulda avser huvudsakligen hyresavtal för lokaler, men även till en mindre del övertagna leasingavtal för utrustning till anläggningarna.

NOT 6 EMISSION AV TECKNINGSOPTIONER

I enlighet med årsstämans beslut har Actic Group AB emitterat 780 000 teckningsoptioner med en löptid om 3 år och ett lösenpris om 34 kr per aktie till dotterbolaget Actic AB. Därefter har 555 000 teckningsoptioner förvärvats av ledande befattningshavare. Samtliga ledande befattningshavare har fullt ut utnyttjat sina förvärvsmöjligheter.

NOT 7 ALTERNATIVA NYCKELTAL

Actic presenterar vissa alternativa finansiella nyckeltal utöver de konventionella finansiella nyckeltal som fastställts av IFRS, i syfte att bättre förstå utvecklingen av verksamheten och den finansiella statusen hos Actic-koncernen. Dock ska sådana nyckeltal inte betraktas som ett substitut för de nyckeltal som krävs i enlighet med IFRS. Avstämningarna presenteras i tabellerna nedan och ska läsas tillsammans med definitionerna som återfinns på sida 17.

Nettoskuld samt nettoskuld i förhållande till EBITDA

Tkr	Apr-jun 2019	Apr-jun 2018	Jan-jun 2019	Jan-jun 2018	Rullande 12m	Helår 2018
Långfristiga räntebärande skulder	1 227 919	1 038 480	1 227 919	1 038 480	1 227 919	1 056 540
Kortfristiga räntebärande skulder	162 328	135 435	162 328	135 435	162 328	164 932
Totala räntebärande skulder	1 390 247	1 173 916	1 390 247	1 173 916	1 390 247	1 221 471
- Likvida medel	-64 670	-65 337	-64 670	-65 337	-64 670	-130 580
Nettoskuld	1 325 576	1 108 579	1 325 576	1 108 579	1 325 576	1 090 891
EBITDA	55 505	73 942	126 028	149 159	261 850	284 981
Nettoskuld i förhållande till EBITDA, gånge	-	-	-	-	5,1	3,8

Tillväxt

Tkr	Apr-jun 2019	Tillväxt %	Jan-jun 2019	Tillväxt %
Nettoomsättning	238 015	-0,6%	490 732	1,5%
Förvärvat verksamhet	9 869	4,1%	20 368	4,2%
Avyttrad verksamhet	-3 574	-1,5%	-7 272	-1,5%
Valutaeffekt	890	0,4%	2 736	0,6%
Valutajusterad organisk tillväxt	-8 631	-3,6%	-8 809	-1,8%
Total tillväxt	-1 447	-0,6%	7 023	1,5%

Finansiell kalender

Delårsrapport Jan–sep 2019

6 november

Bokslutskommuniké 2019

20 februari, 2020

Övergripande strategi

Actics övergripande strategi kan sammanfattas enligt följande:

- Förädla befintliga anläggningar och förstärka produkt- och tjänsteerbjudanden.
- Fortsatt expansion av erbjudandet genom nyetableringar
- Att aktivt delta i konsolideringen av branschen genom förvärv

Förvärvade anläggningar ska bidra positivt till koncernens resultat från dag ett medan nyetableringar förväntas nå break-even efter 12 och full lönsamhet efter 24 månader.

Ordlista

Full-Service anläggning Anläggning med både gym- och badverksamhet som drivs med egen personal

Gym & Bad anläggning Anläggning där Actic bedriver gymverksamheten och externa samarbetspartner driver badverksamheten

HIT "High Intensity Training" är en styrketräningsmetod. Metoden är högintensiv och kortvarig. Den prioriterar hög intensitet och få repetitioner med målet att utveckla muskulaturen så effektivt som möjligt

In-house anläggning Anläggning där extern personal driver gymmet

Kluster Geografiskt område med flera Actic anläggningar som ligger i närområde bildar kluster

PT Personlig Träning

Stand-Alone anläggning Anläggning som bedriver enbart gymverksamhet

Finansiella mål

Actic antog följande finansiella mål inför börsnoteringen i april 2017:

Tillväxt – Genomsnittlig årlig organisk tillväxt om minst 5 procent, med ytterligare tillväxt genom förvärv.

Lönsamhet – EBITDA-marginal över 20 procent på medellång sikt.

Kapitalstruktur – Förhållandet mellan nettoskuld och EBITDA under 3,0x.

Utdelningspolicy – En utdelningsnivå om 30–50 procent av det årliga nettoresultatet.

Mot bakgrund av nya redovisningsprinciper i samband med införandet av IFRS 16 och det faktum att arbetet med att uppdatera den strategiska planen pågår kommer de finansiella målen revideras framöver.

Ytterligare information lämnas av:

Anders Carlbark, VD

anders.carlbark@actic.se, 072-980 53 94

Niklas Alm, Investor Relations

niklas.alm@actic.se, 070-824 40 88

Jörgen Fritz, CFO

jorgen.fritz@actic.se, 073-663 54 74

Finansiella definitioner

EBITDA, EBITA, och ARPM är inte finansiella mått beräknade enligt IFRS. Därför bör de inte betraktas som alternativ till nettoresultat eller rörelseresultat (EBIT) som indikation av resultat, eller som ett alternativ till löpande kassaflöde som ett mått av likviditet. EBITDA, EBIT, och ARPM används av ledningen för att fatta beslut om verksamheten. Dessutom är EBITDA, EBIT och ARPM avsett att vara mått att användas av investerare. EBITDA, EBIT och ARPM som presenterats i denna rapport kan komma att inte vara jämförbara med liknande titulerade mått rapporterade av andra bolag på grund av olika beräkningsmetoder.

NYCKELTAL EJ DEFINIERADE ENLIGT IFRS

	Beskrivning	Anledning till användning av posten
EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar på immateriella och materiella tillgångar, samt nyttjanderättstillgångar.	EBITDA ger en överskådlig bild av lönsamheten genererad av den operativa verksamheten.
EBIT-marginal	EBIT genom nettoomsättningen.	EBIT-marginal är ett användbart mått för att visa bolagets värdeskapande från den operativa verksamheten.
Organisk tillväxt	Förändring i nettoomsättning med justering för valutaeffekter, förvärv samt avyttringar jämfört med samma period föregående år.	Används för att följa den underliggande försäljningstillväxten drivet av förändring i volym, produktutbud och pris för liknande produkter mellan olika perioder.
Nettoskuld	Räntebärande skulder minus likvida medel.	Ger en indikation på bolagets skuldsättningsgrad och finansiella risk.
Nettoskuld / EBITDA	Nettoskuld vid periodens utgång i relation till justerad EBITDA baserad på rullande tolv månadersvärdet.	Tydlig indikator på bolagets skuldsättningsgrad och finansiella risk.
Snittintäkt per medlem (ARPM)	Nettoomsättning under perioden i relation till genomsnittligt antal medlemmar under perioden. Genomsnittligt antal medlemmar baseras på antal medlemmar vid varje månadsslut under perioden. Snittintäkten per medlem avser snittintäkt per månad.	Ger en indikation på bolagets försäljning i relation till kundbas.
Antal anläggningar	Antal anläggningar vid periodens slut.	Ger en indikation om bolagets storlek på marknaden.
Antal medlemmar	Antal medlemmar vid periodens slut.	Ger en uppfattning om bolagets storlek på marknaden.
Medelantal heltidsanställda	Medelantalet anställda beräknas som summan av medelantalet heltidstjänster under perioden per månadsbasis samt periodens ackumulerat arbetade timmar för timanställda omräknat till heltidstjänster.	Ger en uppfattning om det totala antalet anställda heltidsekvivalenter som används för att driva bolaget.
Rörelsekapital	Varulager, kundfordringar, förutbetalda kostnader, upplupna intäkter och övriga fordringar minskat med leverantörsskulder, skatteskulder, övriga skulder, upplupna kostnader och förutbetalda intäkter.	Ger en uppfattning om hur mycket rörelsekapital som är bundet i verksamheten.
Soliditet	Eget kapital i procent av totala tillgångar.	Ger en uppfattning av hur stor del av tillgångarna som är finansierade med eget kapital. Eget kapital i förhållande till övriga skulder beskriver den långsiktiga betalningsförmågan.

Actic i korthet

Actic grundades 1981 och 1995 startades den internationella expansionen. Actic är idag en av de ledande aktörerna på gymmarknaden i Norden med bemannade gym. Actic har 182 anläggningar med drygt 222 000 medlemmar i fyra länder. Huvudmarknaderna är Sverige, Norge samt Tyskland.

Actic har en unik affärsmodell där en majoritet av klubbarna har tillgång till simning, vilket ingår i medlemskapet för Actics medlemmar.

Actic erbjuder en välutvecklad träningsmetod (HIT-High Intensity Training) och erbjuder medlemmen personliga träningsprogram med uppföljning av välutbildad personal. Detta tillsammans med baderbjudandet differentierar Actic på marknaden.

Träningsutbudet är brett, styrketräning, såväl grupp som funktionell träning och personlig träning (PT) som attraherar en bred målgrupp som bygger upp framgångsrika kluster i Norden och Tyskland.

Actics vision är att bidra till ett friskare samhälle genom att attrahera bredare målgrupper och därigenom utvidga marknaden. Actics medarbetare engagerar sig också lokalt för att bidra till ett hälsosammare samhälle.

Actic, som har sitt huvudkontor i Solna, Stockholm, har drygt 800 heltidsanställda och en nettoomsättning under 2018 om 941 miljoner kronor. Koncernen leds av VD Anders Carlbark.





ACTIC

Actic Group AB
Smidesvägen 12,
SE-171 41 Solna, Sweden
Box 1805

Actic Sverige AB
Actic Norge AS
Actic Fitness GmbH

E-post: info@actic.com